

50回記念となる勉強会開催 空室物件を満室にして売却する方法



代表
横山顕吾
オーナー(44)
(広島市)

るが、どちらをメインにするかで投資法が異なってくる。もちろん、保険活用事例などについても紹介した。

次回の勉強会は12月10日

横山顕吾代表が務める広島大家塾は11月5日、6日に勉強会を実施した。

立ち上げから8年が経過し、記念すべき第50回となる

件を買って、満室にして売る方法

今回のテーマは「ガラ空き物

件を買って、満室にして売る方法」だ。

不動産投資の方法として、1つに「家賃収入のインカムゲイン」、2つに「売却差益のキヤピタルゲイン」があ

無料メールマガジンです。
不動産投資に関する情報や代表が海外で見てきた情報、セミナー情報が届きます。

下記より本名で登録下さい。
※ニックネームなどの場合、登録しない事もあります。

名前:

メールアドレス:

電話番号:

メッセージ:

※メモ: *は入力必須項目です

私の経営する事業所に一本の電話がありました。

「こんにちは! 投資用マンションはいかがでしょうか?」

「ありがとうございます! その時代で何が見えます?」

よくある投資セールスの一問です。
多くの電話がかかってきましたよ。(笑)。

しかし私が他の人と会ったのはその時点では不動産投資収入が2000万円を超える大家だったということです。

その経験から、この話に限ったら99.9%損をする判断が出来ました。

私は、不動産投資は、成功するよりも失敗する人が多いのです。
世の中の収益物件の99%は失敗したから売りに出しているのです。

しかし少數ですが、不動産ゼロからアパート＆マンションを増やす、
資産倍増や年間収入数千万円になる人もいます。



事業継承を視野に入れた戸建て再生計画 物件購入から成約までの流れを解説



代表
糸川康雄
オーナー(63)
(大阪市)

駅」エリアという立地のニーズも高いことが入居者獲得理由の一因であると解説した。

第二部では10月13日・14日に開催された「賃貸住宅フェア2016 in 大阪」の情報

糸川康雄オーナーが組合長を務める「おおや俱楽部」は10月18日に勉強会を実施した。参加者は20名だ。

第一部は同会副組合長の糸川豊彦オーナーが事業継承の

実例として築約50年の「塚本改造物件」を購入し、解体工事から成約までの流れ、収支計画について報告した。

糸川オーナーはリフォームのホーリーハウスが展示した工ントランシリフオームを検討していると話した。

熱田宏幸オーナーが主宰する千葉大家の会は10月22日に東京都中央区日本橋にて第30回勉強会を実施した。参加者は30名以上。

新潟県で満室経営を実践している石塚恭章オーナーが登壇し、自身の所有物件を例に「年間稼働率99%超の経営手法」を解説した。石塚オーナーは仮想の人物を顧客に見据えて経営をシミュレーションするペルソナ分析を駆使しているという。

次回の勉強会は11月19日に

開催する。愛知県から清水昌史オーナーを講師に招き、「大家のためのホームページ制作セミナー」を予定している。



懇親会の様子

新潟県で年間稼働率99%超の経営手法を学ぶ



代表
熱田宏幸
オーナー(43)
(千葉県成田市)